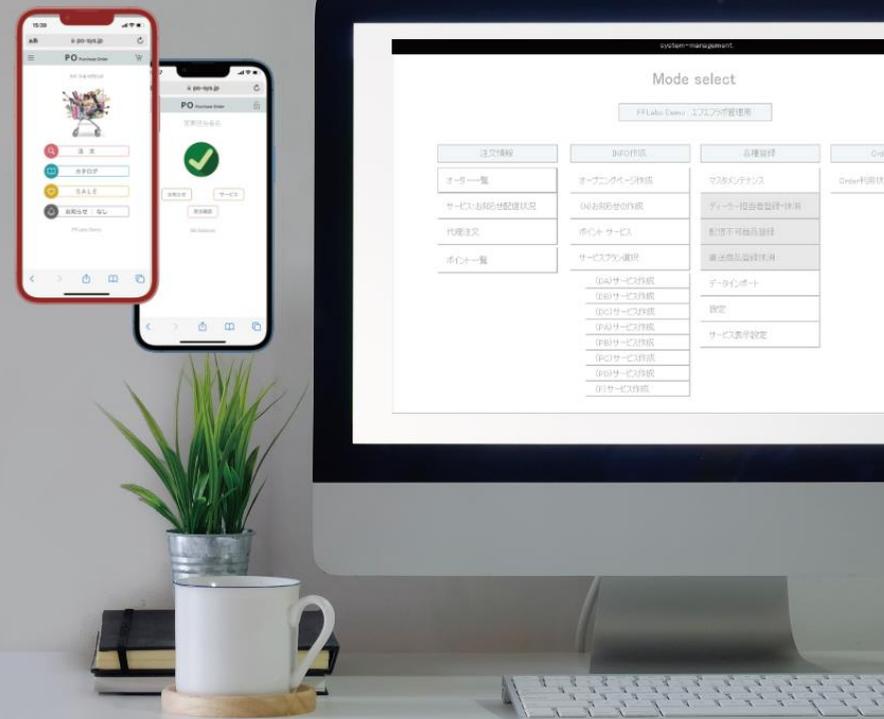


PO【Purchase Order】 パーチェスオーダー

理美容ディーラー専用の B to B 受注システム



「注文から受注間のデジタル化」は、受注業務の効率化において欠かせない対策です！

現在、お使いの基幹系システム と POシステムが出力する受注データを連携する事で
人手と時間を有し煩雑な受注業務を、飛躍的に改善します

本システムは、ディーラー様またサロン様のご要求を基に
業界の特異性・必要な機能・使い勝手などを熟考し、理美容ディーラー様専用の受注システムとして開発致しました。

注文（得意先）から受注（ディーラー）間のデジタル化

現状の、注文から受注間の作業フロー

注文媒体（アナログ）



これが大変、日々の定型業務！

様々なアナログ媒体で受けた注文をまとめ、
内容を確認し、得意先毎に受注資料を作成
<営業スタッフや受注管理者が総出の作業>



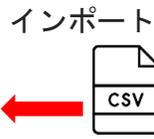
まとめられた資料は
アナログ形式

現在ご利用中の基幹システム



作成された資料を基に
得意先毎の受注内容を
全て手入力

手入力



簡単で早い
誤入力防止



出荷指示書・納品書・請求書は
現状通り、ご利用中のシステムから発行

PO-SYS利用時の、注文から受注間の作業フロー

PO注文アプリ

いつでも、どこでも
スマホで簡単に注文



PO管理システム

作業時間を大幅に短縮し、人手も削減！

また、POシステムはご利用中の基幹系のシステムに
登録されているマスターデータを共用しているため、
注文と受注の内容に、相違が生じることはありません



作業は
1人でOK

受注操作はこの二つ、手間なく簡単！

1. 受注の締切操作（時間は任意）
2. データの出力操作（下記2種類のデータ形式）

[受注データの出力形式]

CSVファイル



Excelファイル



印刷

得意先別の受注内容書



デジタル化による改善効果

・・・ データの処理スピードと正確性。大量のデータを処理する能力はコンピュータには勝てません ・・・

直接的効果 1 : 得意先およびディーラー共に、注文や受注作業の際に発生する、人為的なミスを防止します（手書き作業不要）

直接的効果 2 : 日々の営業全スタッフによる定型的で手間がかかる、受注処理時間と人手を大幅に短縮および削減します

■ 受注内容のまとめ から 全受注データの作成に要する時間は、お一人で10分程度です（目安：3000個の商品）

■ ご利用中の基幹系システムにインポートする時間は、既存のシステムの仕様に依存します

※ 得意先名・商品名&コード・数量また、マスターデータに紐付く関連データなどは、手入力の必要がありません。

■ 印刷時間はプリンターの能力に依存します

直接的効果 3 : 伝達時間のズレなく、得意先に向けた各種情報やサービスを正確・確実・迅速に届けます

波及的効果 1 : 注文アプリの提供は、時流に応じた利便性と利用継続性の高いサービスであり、差別化戦略の大きな武器となります
この差別化効果は得意先内のシェア率向上につながり、改善目的の一つである、売上の増加が期待できます

波及的効果 2 : 直接的効果により生み出された時間は、様々な取り組みにご利用頂けます

■ 市場拡大営業・既存取引先のフォロー強化・新収益モデル構築・営業人材の能力開発支援など

それぞれの立場で、快適で効率的な受注業務

注文媒体を電話やFAX・LINE から専用の注文アプリに替えるだけで、こんなに違う！
皆さんで一つのデータをリアルタイムに活用し、業務の効率化を図りませんか？



[サロン様]

- 利用開始時、面倒な登録作業は一切必要ありません！
- いつでもどこでも、手間なく簡単に商品を選び、スマホから注文頂けます！
- 注文履歴や月単位の集計確認、さらに注文後の変更もスマホから可能です！



[ディーラー様 受注管理スタッフ]

- 受注事務処理時間を大幅に削減します！
- 商品名や数量など、ひとつずつ確認し手打ち入力の手間が省けます！



[ディーラー様 営業スタッフ]

- 手間の掛かる受注事務処理は不要となります！
- 出先でも手元でリアルタイムに得意先毎の受注内容が確認できます！



[ディーラー様 管理者]

- 気になる、種目別また種目合計の受注量や受注額合計などを手元で、いつでも どこに居ても確認可能です！

ディーラー様におかれましては

システム操作

手間なく簡単

- 任意の時間で受注を締切り、出力形態を選択
この二つの操作で受注データをCSVファイルやEXCELファイルにまとめ一括出力

販売可能な商品とサービス

販売可能な商品

- ディーラー様が取扱う全商品対象

カタログ商品

- ディーラー様が取扱うカタログに記載されている全商品対象

サービス（SALE）

- 8種類の定義に沿ったサービスを配信し提供（提供先の指定可）

お知らせ

- 新商品情報やイベントの開催など様々な情報を一斉配信（メーカーの広告も掲載可）

ポイントの付与

- POアプリからの注文にポイント付与（ディーラー様任意）

受注データの出力形態

エクスポートデータ

- 既存の基幹系システムへデータ移行を目的に、CSVファイルを出力

印刷用データ

- 受注書または出庫指示書等の印刷を目的に、Excelファイル出力

※ 得意先毎分けて一括印刷 または 指定する得意先のみ印刷を共に可能

出先でも受注確認

経営者

- 本日及び今月の、アイテム別また全アイテム合計の受注数・受注額をリアルタイムに、いつでもどこでもスマホでご確認

営業スタッフ

- 担当する得意先からの注文を、リアルタイムにいつでもどこでもスマホで確認

サロン様におかれましては

ご利用開始

- 取引ディーラー様に利用希望を伝えるだけ！ パスワードを受取後、即利用開始頂けます
- ☑ アプリのダウンロードは不要！（WEBアプリ）
- ☑ 個人情報や商品登録など、面倒な手続きや作業も一切不要！！
- ☑ パスワードは、ディーラー様より発行されます

手間なく簡単に注文・変更

よく使う商品を注文

- 過去1年間の注文履歴から、商品を検索し注文！
- ※ 注文頻度の高い商品をお気に入りとして、上段表示設定可能・・・

初めて使う商品を注文

- ディーラー様が登録する全ての商品から検索し注文！
- ※ 注文予定の商品をお気に入りとして、上段表示設定可能・・・

カタログ商品を注文

- ディーラー様が指定する、カタログの商品番号入力するだけで注文！

サービス商品を注文

- ディーラー様が提供する、サービスをアプリから注文！

お知らせ情報の閲覧

- ディーラー様が配信する、新商品の情報など様々な情報をアプリで閲覧！

検索ページの優先表示

- よく使う商品を、検索ページに優先順位で表示！

注文内容の確認と変更

注文確認

- 注文した商品を注文履歴ページで確認！

注文変更

- 注文後、数量変更や取消しがアプリから可能！（ディーラー指定時間内）

注文の集計

注文数と仕入金額

- 先月分と今月現在分の注文商品を、種目別また全種目合計の数量と仕入金額を確認可！

8種類のサービス商品もアプリから注文

POシステムから提供可能なサービス定義

- 7種類のサービス設計ページが用意されております。
ディーラー様は、設定項目を入力するだけでお得意様のお手元にサービスをお届けし、POアプリからご注文頂けます。
- 下記1～7サービスは、サービスの配信先設定が可能です。
 - 1： DAサービス ■ 指定する同じ商品を何個注文時、全商品を何%値引き
 - 2： DBサービス ■ 1メーカー・1アイテムより混合可で何個注文時、全商品を何%値引き
 - 3： PAサービス ■ 指定する同じ商品を何個注文時、注文商品の中から何個、値引対象価格より何%値引き
 - 4： PBサービス ■ 1メーカー・1アイテムより混合可で何個注文時、複数指定する商品より選択した商品1個を、何%値引き
 - 5： PCサービス ■ 1メーカー・1アイテム・複数シリーズより混合選択可で何個注文時、注文商品の中から1個、何%値引き
サービス商品は、注文頂いた商品の中から、商品コードまた価格を昇順／降順で設定する
 - 6： PDサービス ■ 1メーカー・1アイテム・複数シリーズより混合可で何個注文時、複数指定する商品より選択した商品1個を何%値引き
 - 7： PDサービス ■ 1メーカー・1アイテム・複数シリーズより混合可で何個注文時、複数指定する商品より選択した商品1個を何%値引き
 - 8： Fサービス ■ 複数のメーカー・アイテムより注文不可商品を除き、初回に混合で何個注文時、サービス期間内は1個単位で注文可（値引サービスは注文商品全て、メーカー別に指定した値引率での提供となる）
 - 9： ポイント付与 ■ ポイント付与期間・ポイント率・年間3回のポイント集計月を任意に設定可能
また、割増ポイント期間の設定も可能

お知らせ機能を利用してこんなことも



【自社の情報】

- 自社の年末年始などの休日情報や担当者のお休み情報
- SALEなどのイベント情報
- 注文率の高い商品などの流行情報
- 販売促進を促す商品情報
- 自社で作成した臨店講習動画サイトへ遷移
- 自社のホームページへ遷移

【広告収入も期待できます】

理美容室をターゲットとした様々なメーカーにとって、
リピート仕入率の高い理美容室へのダイレクト広告は、効果的な営業ツールかと思います。

- メーカーのホームページへ遷移
- 新商品などの広告やカタログを電子媒体で配信
- メーカーが直接指導する「How to use」動画サイトへ遷移
- 各地域への訪問時期をお知らせ

まず、ご利用中の基幹系システム（販売管理システム等）をご確認ください

現在ご利用中の基幹系システムを、新しいシステムに変更する必要はありません！

（但し、以下の機能とマスターデータを有しているか否かご確認ください）

【必須機能】

1：ご利用中の基幹系システムが、以下6種類のマスターデータを有し、CSVファイルをエクスポート可能である

※ マスターデータとは、データ処理を行う際に基礎となるデータを指す

2：ご利用中の基幹系システムが、外部データをインポート可能である

※ インポート機能に、外部データ（CSVファイル）との項目と列のマッチング機能が用意されていない場合はご相談下さい

3：初期必須作業／マスターデータを基幹系システムからPOシステムのサーバーにインポートする

[基幹系システム]



[POシステム]

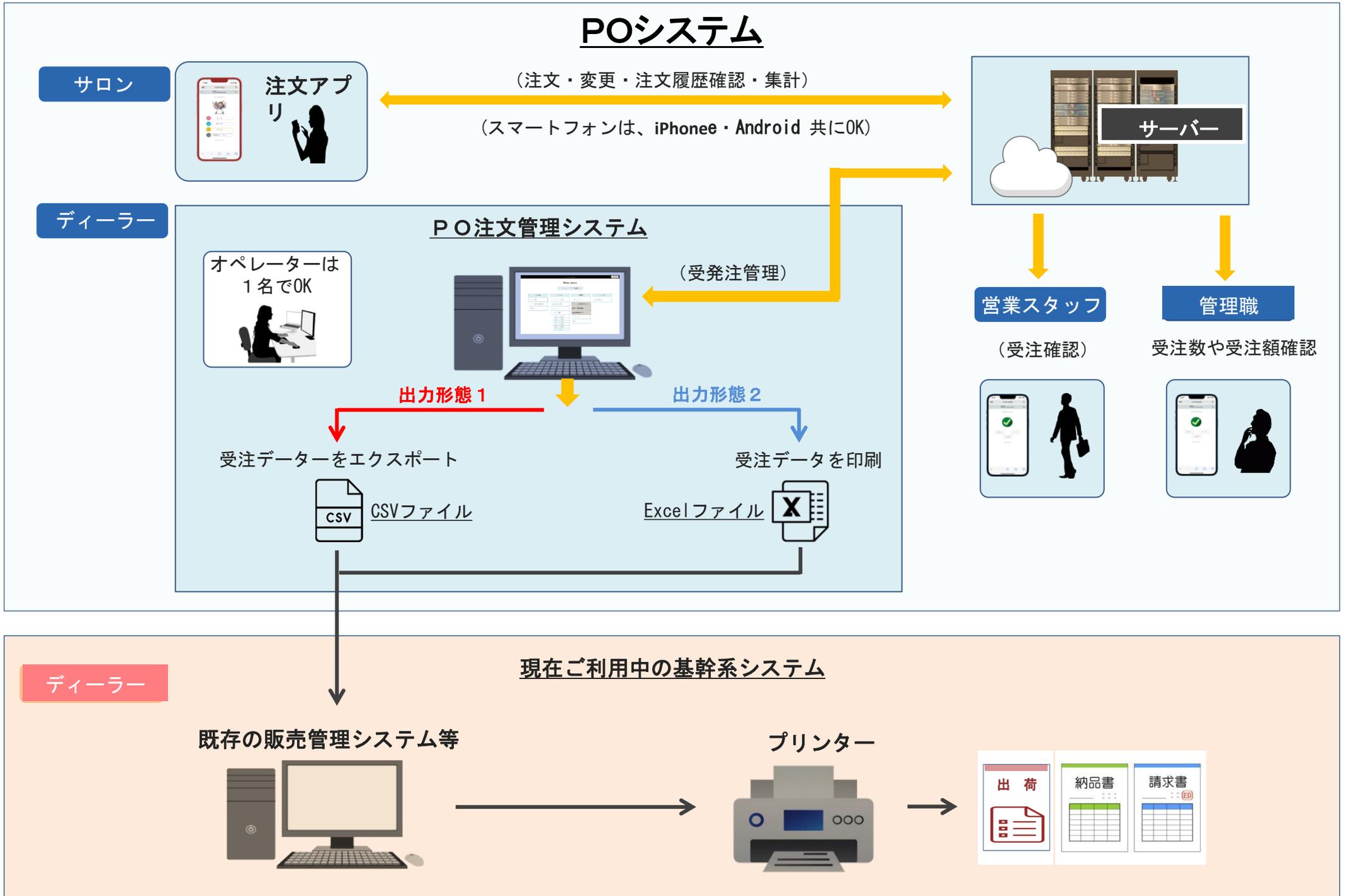


【必須マスターデータ】 ※以下6種類のマスターデータを有している

- | | |
|----------------|--|
| ① 営業担当者マスターデータ | ■ 氏名・コード番号 |
| ② 得意先マスターデータ | ■ 得意先名・コード番号・得意先コード番号 |
| ③ メーカーマスターデータ | ■ メーカー名・コード番号 |
| ④ 種目マスターデータ | ■ 種目名・コード番号 |
| ⑤ 商品マスターデータ | ■ 商品名・コード番号・メーカーコード番号・種目コード番号・定価・サロ価格・税区分・税率区分 |
| | ※ 税区分および税率区分の必要性は、現在ご利用中の基幹システムによる） |
| ⑥ 受注履歴データ | ■ 注文年月日・得意先コード番号・商品コード番号 |

システム構成

POシステム



【マスターデータ】

- マスターデータのインポート機能（マッチング機能有）
- マスターデータの閲覧・追加・修正・削除機能、また対象データの有効/無効設定機能

【受注処理】

- 受注データを、営業担当者別得意先毎にまとめる機能
- 受注データの、修正機能（数量の追加及び削除）
- 得意先からの依頼を受けて、ディーラー担当者が代理注文する機能
- 営業担当者別得意先毎にまとめたデータの出力機能
- ※ 基幹システムへのデータ移行を目的に、CSVファイルを出力
- ※ 出庫指示書の印刷利用目的に、Excelファイルを出力

【Salesサービス&配信】

- 8種類のサービス定義に沿ったサービス作成機能 及び サービスの配信先指定機能と配信状態の確認

【サービス・お知らせ作成&配信】

- お知らせ内容の作成機能 及び 配信状態の確認と修正機能

【ポイント】

- ポイント率・付与期間の設定機能
- ポイント付与状態の確認とポイント数の修正機能

【オープニングページデザイン変更】

- 注文アプリのトップページロゴ変更機能

【パスワード発行】

- 利用者別のパスワード発行（自動作成）機能（ディーラーオーナー/営業担当者別：得意先オーナー/スタッフ共通）

料金プラン(価格は全て税抜表示です)



【CSVデータファイルのカスタマイズ費用?】

: 現在ご利用中の基幹系システムが、外部データとして取り込み可能なCSVデータファイル構造にカスタマイズする費用。
(CSVデータファイルとは、POシステムから出力する受注データの形式を指す)

【カスタマイズプラン?】

: 商品登録数 及び 注文アプリ利用店数をスタートプラン以上に増やす場合。

【契約期間について?】

: 契約期間 1年 / 契約解除通知は2ヶ月前 (解除通知が無い場合は自動更新)

お問い合わせ

ご検討にあたり下記などのご質問や来社説明依頼、どうぞお気軽にお問い合わせください。

- 現在ご利用中の基幹システムとの連携方法について？
- 受注処理の利便性について？
- 注文者の利便性と簡易性について？
- システムの機能的詳細について？
- 利用料金について？

F F L A B O (エフエフラボ)

〒409-3866

山梨県中巨摩郡昭和町西条5186

Tel 090-9678-0744 : 055-298-6200

mail kubota@fflabo.jp